



Showroom Manager i Oslo

(Deltid ca. 25-30 timer om ugen)

Dinesen søger en ambitiøs, arbejdsom og nysgerrig Showroom Manager til vores showroom i Oslo i Norge. Stillingen er på 25-30 timer pr uge, og der forventes tre dages arbejdsuge.

Din daglige arbejdsplads er Dinesens nyrenoverede showroom i Oslo, hvor du møder og inspirerer kunderne, som tæller arkitekter, designere, gulvlæggere, private forbrugere med flere. Som Showroom Manager bliver du en del af vores salgsteam, der er på en succesfuld og spændende vækstrejse. Du vil arbejde tæt sammen med både kunderne og vores salgsteam, som fordeler sig på forskellige lokationer. Stillingen er med reference til vores norske Country Manager i Oslo.

Stillingen kræver et stærkt overblik og en struktureret tilgang til opgaverne. Dine gode samarbejdsevner vil komme i spil både internt og eksternt.

Motiveres du af at skabe stærke kunderelationer og yde en formidabel service, så er du den helt rigtige til stillingen.

Arbejdsopgaver og ansvarsområder

- Kundemøder efter aftale i vores showroom
- Kundemøder som "walk-ins"
- Identificering og vedligeholdelse af relationer til alle stakeholders på de enkelte projekter
- Holde CRM fuldt opdateret. Datadisciplin er vigtig
- Inspiration, rådgivning, opfølgning og kundepleje face-to-face, på mail og telefon
- Være med til at planlægge og gennemføre kundeevents i vores showroom
- Vores nye Showroom Manager skal være med til at skabe positiv udvikling og vækst i Norge, baseret på Dinesens værdier og strategi

Kvalifikationer

- Du har en stærk evne til at strukturere og planlægge en effektiv arbejdsuge, holde styr på de store linjer, fokusere på det, der giver mest værdi og samtidig have et godt blik for detaljerne
- Du har flair for IT og gerne erfaring med Office pakken, Navision og CRM Microsoft Dynamics
- Du er udadvendt og besidder stærke kommunikationsevner
- Du er dygtig til at bygge langsigtede relationer med key stakeholders
- Du besidder masser af nysgerrighed for at opspore nye forretningsmuligheder. Med din nysgerrighed finder du altid vej til kunderne via e-mail, telefon, sociale medier og networking
- Din grundighed og forståelse for andre mennesker sikrer tilfredse kunder
- Det er en væsentlig fordel, hvis du taler og forstår dansk

Om dig

- Du er udadvendt og målrettet samt passioneret omkring projektstyring og salg og kan arbejde selvstændigt.
- Du er proaktiv og nysgerrig af natur, og fremragende til at række ud og gribe mulighederne.
- Du har sans for kvalitet og godt håndværk og en stor, personlig interesse for design og arkitektur.

Generelt

- Stillingen er på deltid, ca. 25-30 timer
- Du rapporterer til vores Country Manager, Therese Husby Nyen
- Din nye arbejdsplads vil som udgangspunkt være i vores Showroom i Oslo, Norge
- Rejseaktivitet kan forventes med jævne mellemrum i forbindelse med møder på vores hovedkontor i Jels i Danmark, til Company Day og salgsmøder mm.

Søg stillingen

Vi ser frem til at modtage din motiverede ansøgning og CV. Vi ønsker stillingen besat snarest muligt og afholder derfor interviews løbende. For yderligere information om stillingen kontakt venligst Country Manager Therese Husby Nyen på tlf [+47 407 63 895](tel:+4740763895) eller på e-mail thn@dinesen.com

Om Dinesen

Dinesen er en dansk, familieejet design- og produktionsvirksomhed med mere end 125 års historie. Med stærke rødder i ekstraordinært håndværk og tilgang til naturen skaber vi bæredygtigt velvære for vores kunder og samarbejdspartnere. Vi leverer ekstraordinære plankegulve og skræddersyede løsninger i træ til hele verden, og kunderne tæller både private, byggefirmaer, arkitekter og designere.